

”Närheten och förtroendet avgjorde.”

Ålstensgatan 22 är en fastighet med 17 lägenheter och stor trädgård. Under 2005 investerade man i ett nytt värmesystem från IVT. Anders Öhrnell – kassör och styrelseledamot i bostadsrättsföreningen – minns tillbaka.

Vilken uppvärmning hade ni tidigare?

– Vi hade oljeuppvärmning, med stöd av el.

Vad var det som gjorde att ni började se er om efter en annan lösning?

– Dels var det ekonomin, där vi tittade på prisbilden för olja och el samtidigt som oljepannan var gammal och krävde service. Sedan så var det också en miljöaspekt med.

Hur kom ni i kontakt med IVT Center Energipartner? Och varför valde ni just dem?

– Vi gjorde en offertförfrågan till tre olika leverantörer, men fastnade snabbt för Energipartner. De ligger i vårt närområde och hade dessutom goda referenser. De återkom snabbt med offert och förslag på hur vi skulle gå tillväga. Vi fick direkt ett bra intryck. I vår beslutsprocess gick vi inte bara på pris, utan referenser och kvalitet var det viktigaste för oss. Vi visste också att Energipartner var ett stabilt företag, och det är viktigt att känna sig säkra på att leverantören av ett sånt här system finns kvar i framtiden. När vi sökte lån på banken var Energipartner även kända där och hade gott rykte – det var flera andra av bankens kunder som hade anlitat dem. De här vibbarna och de referenser vi fick gjorde att valet blev enkelt.

Hur såg processen med IVT Center Energipartner ut?

– När vi bestämt oss satte de igång omgående. Jag var helt fascinerad över arbetet. De tog ut oljepannan, och genomförde sedan en ganska omfattande installation snabbt och smidigt. Fyra borrhål och en bergvärmepump med separat tank för varmvatten och fyra ackumulatortankar. Det finns också en ny oljepanna som stöttar med tillskottsvärme om det blir riktigt kallt. De städade och gjorde i ordning allt jättefint efter sig. Enligt den kalkyl vi gjort beräknades återbetalningstiden till åtta år, men det har faktiskt gått snabbare än så.

Vilka råd skulle du ge till andra bostadsrättsföreningar som vill byta värmesystem?

– Det handlar om en stor investering, och då vill man känna sig säkra. Ta referenser. Gör en kalkyl ihop med leverantören. Ett sånt här arbete kräver särskild kompetens och du måste känna förtroende. Stirra dig inte blind på priset utan titta även på de andra bitarna. Vi fick offerter som var billigare än Energipartners, men tryggheten, förtroendet och närheten gjorde att vi valde dem.

